DATA CENTER STRATEGY & CONNECTIVITY

Infraestructura que se convierte en *ventaja competitiva.*

Estrategia, conectividad y desarrollo comercial para proyectos de data centers y empresas de conectividad.

Desarrollar. Conectar. Comercializar.

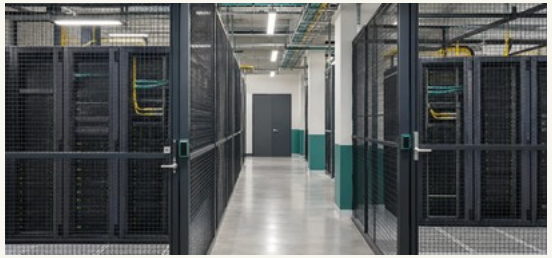


Imagen conceptual de un campus digital.

EL PUNTO DE PARTIDA ES EL CLIENTE

¿Conoces los requisitos de conectividad de tus futuros clientes?

El perfil de demanda orienta las decisiones de ubicación, rutas, interconexión, continuidad y servicios que el proyecto necesita evaluar.



01 / COLOCATION

Una propuesta para múltiples clientes.

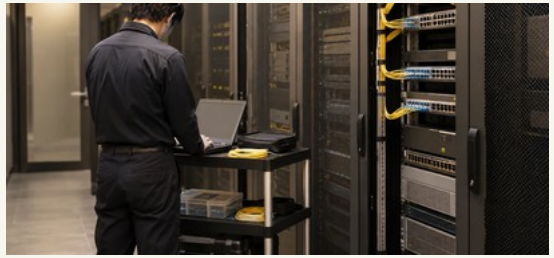
Operadores, nubes, cross-connect y condiciones de habilitación.



02 / HYPERSCALE

Condiciones de entrega acordadas.

Destinos, accesos, capacidad por fase y criterios de aceptación.



03 / EMPRESA

Continuidad del negocio y de sus aplicaciones.

Sedes, migración, recuperación y responsabilidades de servicio.



04 / IA / HPC

El workload define la arquitectura.

Flujos de datos, transporte y desempeño según la carga de trabajo.

Perfiles orientativos. Los requisitos se definen con cada cliente y aplicación.

INGENIERÍA CON CRITERIO EMPRESARIAL

Tres decisiones.
Una estrategia de negocio.

01

Desarrollar

¿Qué proyecto tiene sentido?

Cliente objetivo, modelo de negocio, emplazamiento y crecimiento por etapas.

Hoja de ruta de desarrollo y condiciones que requieren validación.

02

Conectar

¿Cómo se entrega el servicio?

Rutas, operadores, conectividad nacional e internacional y operación del campus.

Alternativas, dependencias y criterios técnicos de contratación y aceptación.

03

Comercializar

¿Por qué te elegirán?

Posicionamiento, propuesta de valor, cartera de servicios y habilitación del cliente.

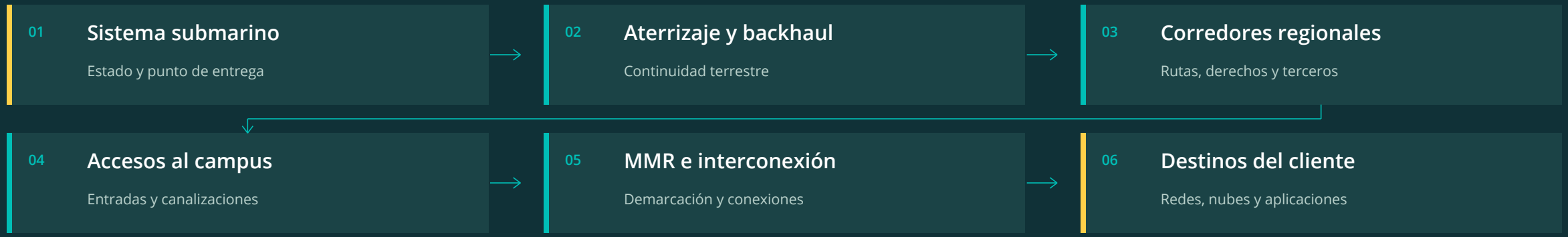
Una oferta con límites de entrega y responsabilidades definidos.

La infraestructura, el producto y la operación se trabajan como decisiones relacionadas.

DEL SISTEMA SUBMARINO A LA APLICACIÓN

La conectividad se evalúa *extremo a extremo.*

Estudiamos la cadena que necesita el cliente y las interfaces que pueden condicionar su entrega.



Diversidad física

Identificar elementos y riesgos compartidos entre alternativas.

Redundancia

Relacionar respaldo, conmutación y restauración con el servicio.

Latencia y desempeño

Distinguir estimación, medición y compromiso contractual.

Esquema conceptual de análisis. No representa una ruta ni una topología de cliente.

DOSSIER ESTRATÉGICO DE CONECTIVIDAD

De la incertidumbre *a una decisión respaldada.*

Un conjunto de entregables revisables para ordenar la inversión, consultar al mercado y preparar la contratación.

01 Brief del cliente

Aplicaciones, destinos, capacidad por fase y continuidad.

02 Alternativas de rutas

Opciones y condiciones de acceso dentro del alcance.

03 Registro de dependencias

Elementos compartidos, brechas y verificaciones pendientes.

04 RFI de operadores

Requisitos comparables y evidencia solicitada al mercado.

05 Criterios de aceptación

Pruebas, demarcaciones, documentación y responsables.

06 Hoja de ruta de decisión

Prioridades, condiciones de cierre y siguientes pasos.

El alcance, las comprobaciones en terreno y las fuentes disponibles se acuerdan en cada propuesta.



Abraham Valdebenito C.

Fundador y director del encargo

La selección considera experiencia pertinente, práctica vigente, disponibilidad y compatibilidad profesional.

AMPLITUD DE CONOCIMIENTO · DIRECCIÓN COORDINADA

El proyecto *define el equipo.*

Configuramos cada encargo desde una red multidisciplinaria de especialistas, según la necesidad, la etapa y los conocimientos que requiere el cliente.

- Estrategia y evaluación del negocio
- Fibra, rutas e interconexión
- Energía y refrigeración
- Emplazamiento y commissioning
- Operación y entrega de servicios
- Formación y transferencia

COLABORACIÓN CONFIDENCIAL

Las identidades se reservan en la comunicación pública. La participación, experiencia relevante y responsabilidades se acuerdan con el cliente.

EXPERIENCIA DEL CONSULTOR PRINCIPAL · CASOS ANONIMIZADOS

Criterio aplicado a *decisiones concretas.*



Buin

Estructuración del alcance y propuesta técnica para un estudio estratégico de conectividad.



Pudahuel

Dossier documental de prefactibilidad de conectividad y condiciones por contrastar.



Antofagasta

Análisis preliminar de alternativas de rutas y requisitos de validación.



Los Andes

Evaluación documental de escenarios de corredores internacionales.

Los alcances describen trabajo de asesoría del consultor principal. Imágenes ilustrativas; no documentan obras ejecutadas por Meucci.

CONSULTORÍA + CONOCIMIENTO + FORMACIÓN

Conocimiento que se escribe.
Criterio que se transfiere.



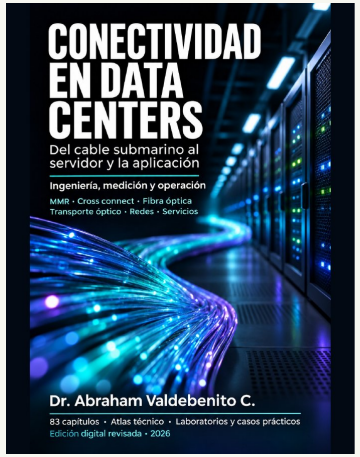
La fibra no falló

Red FTTH, operación y negocio.



Del terreno al contrato hyperscale

Desarrollo y decisiones de inversión.



Conectividad en data centers

Del cable submarino a la aplicación.

Tres obras del autor conectan la red física, el desarrollo del campus y la entrega de servicios. DC Global Academy amplía esta mirada con formación aplicada.

Explorar libros y laboratorios

DC Global Academy

REFERENCIAS PROFESIONALES PÚBLICAS

COTEL 2026 · Programa de taller

Isay · Autoría de divulgación técnica

REUNIÓN ESTRATÉGICA INICIAL SIN COSTO

Hablemos de la decisión que puede cambiar *tu proyecto.*

Ubicación, clientes, rutas, modelo de negocio o comercialización: identifiquemos el siguiente análisis que te ayude a avanzar.

01 / CONTEXTO

Etapa del proyecto y decisión que necesitas abordar.

02 / PRIORIDADES

Requisitos, verificaciones y preguntas que conviene resolver.

03 / SIGUIENTE ALCANCE

Equipo, entregables, calendario y honorarios por acordar.

Solicitar reunión estratégica

contacto@meucci.cl

+56 9 7137 3037

Primera conversación de orientación sin costo. Estudios, visitas e ingenierías se definen por separado. Comparte información general; la documentación sensible se coordina por canales acordados.